

Wollen Sie eine etablierte Marke im Fachhandel zur Nummer 1 machen?



Mit Tradition in die Zukunft - Staufen Premium: Das eigentümergeführte Unternehmen blickt auf über 100 Jahre Erfahrung in der Produktion von Papierwaren für Schule und Büro. Internationale und regionale Markenvielfalt sowie jahrelanges Knowhow bei Privat-Labeling kombiniert mit kompromislosem Qualitätsanspruch, starker Dienstleistungsorientierung und herausragender Lieferfähigkeit sowie beispielhaftem Umweltbewusstsein bilden das Fundament dieser etablierten Marke.

Zum Aus- und Aufbau des Marktes in Nord-/Ostdeutschland engagieren wir einen

Key Account Manager (m/w/d) Fachhandel

Nord-/Ostdeutschland (Wohnort idealerweise Hannover, Bremen, Hamburg, Berlin)

IHRE TALENTE

- Durch jahrelange Verkaufserfahrung sind Sie ein **Profi** in der **Fachhandelsbetreuung** und können auf **nachweisliche Erfolge** zurückblicken.
- Sie kennen Ihr Verkaufsgebiet wie Ihre Westentasche! **Idealerweise** verfügen Sie über **Kontakte** zu **Büro- und Schulartikelhändlern**, jedenfalls haben Sie das **notige Verkaufstalent** um rasch **Verständnis für die Branche** aufzubauen.
- Sie sind ein **"Macher"** den **Eigenständigkeit** sowie eine **proaktive Arbeitsweise** auszeichnen! Als wahre **Frohnatur** macht es Ihnen Spaß eine bekannte Marke wieder flächendeckend zu etablieren und Ihr Verkaufsgebiet nachhaltig auszubauen.

IHRE AUFGABEN

- Sie **akquirieren und betreuen systematisch große Fachhändler**, führen Listungsgespräche durch und übernehmen langfristig auch OEM-Kunden.
- Durch **gezieltes Storytelling** verschaffen Sie sich Gehör bei verschiedensten Gesprächspartnern und gewinnen mit **Überzeugungskraft** und durch die **hohe Qualität Ihrer Produkte** sowie die **umfassenden Serviceleistungen langfristige Partner**.
- Mit viel Enthusiasmus, zuverlässiger Betreuung und einer Portion Beharrlichkeit bauen Sie Ihr Verkaufsgebiet schrittweise aus.

UNSER ANGEBOT

- Bei unserem **Auftraggeber** profitieren Sie vom **guten Ruf eines soliden, eigentümergeführten Unternehmens** und können einer **Traditionsmarke** neuen Aufschwung verschaffen - **ergreifen Sie diese seltene Chance!**
- Für Ihren Einsatz erwartet Sie ein attraktives Gehaltspaket sowie ein PKW auch zur privaten Nutzung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (inkl. Lebenslauf-Upload)
ausschließlich über unsere Plattform: www.sales-talent.at

Jetzt bewerben!

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Recruiting-Team unter
Tel.: +43 6232 32 222 zur Verfügung oder bewerben Sie sich
einfach unter www.sales-talent.at
Kennwort: „Büroartikel“

