

Sie sind Verkaufsprofi? Technikaffin?

Und wollen mit innovativen Produkten und Lösungen überzeugen?



Gehen Sie mit **1zu1 Prototypen GmbH & Co KG** auf Erfolgskurs. Das Voralberger Unternehmen ist Vorreiter in der additiven Fertigung und zählt in Europa zu den Technologieführern für 3D-Objekte. Seit 25 Jahren ermöglicht es schnellste Produktentwicklungen in hoher Präzision – mit exzellenten und seriell hergestellten Kunststoffteilen.

Aufgrund des hohen Marktpotenzials suchen wir einen ambitionierten

Key Account Manager (m/w/d) 3D-Druck / Additive Fertigung

Hessen (Frankfurt a.M., Kassel, Gießen, Marburg, Fulda)

IHRE TALENTE

- Neben mindestens 5 Jahren **Erfahrung im Verkauf, vorzugsweise im Außendienst**, verfügen Sie idealerweise über eine abgeschlossene kfm. oder technische Ausbildung.
- Sie identifizieren rasch potenzielle Kunden und können den wirtschaftlichen Nutzen **modernster Verfahren wie 3D-Druck, Kunststoff-Vakuumguss und Spritzguss** argumentieren.
- **Sie sind Berater »mit Leib und Seele«** und lieben es Kundenbeziehungen aufzubauen und zu pflegen – egal ob beim Kunden vor Ort, auf Messen oder aus dem Homeoffice.

IHRE AUFGABEN

- Sie **ermitteln systematisch passende Zielkunden** und **entwickeln Strategien zur Neukundengewinnung**. Durch die laufende Betreuung und Präsentation neuer Technologien und Services betreiben Sie aktiv Kundenbindung.
- Sie besuchen **Produktdesigner, Entwickler, Konstrukteure und Entscheider verschiedenster Industrien (insbesondere Medizintechnik) sowie Entwicklungsdienstleister** und analysieren deren Anforderungen im Bereich Additive Manufacturing und Tooling.
- Gemeinsam mit den **technischen Spezialisten im Stammhaus** unterstützen Sie die Kunden dabei, technisch und wirtschaftlich optimale Prototypen zu entwickeln und in Kleinserien zu fertigen.

UNSER ANGEBOT

- Sie erhalten eine umfassende Einschulung, ein **attraktives Gehaltspaket** sowie einen PKW, auch zur privaten Nutzung.
- Durch den professionellen technischen Rückhalt der Kollegen bietet sich leidenschaftlichen Verkäufern die perfekte Chance für beruflichen Erfolg.
- Freuen Sie sich auf ein **innovatives Umfeld** mit viel Freiraum bei der Ausübung Ihrer Tätigkeit.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (inkl. Lebenslauf-Upload)
ausschließlich über unsere Plattform: www.sales-talent.at

Jetzt bewerben!

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Recruiting-Team unter
Tel.: +43 6232 32 222 zur Verfügung oder bewerben Sie sich
einfach unter www.sales-talent.at
Kennwort: „1zu1“

